

## Ihr Trainer



### Dr. Wolfgang Barthel

geboren:		26. Oktober 1954 in Dessau
Schulbildung	1961 – 1969	Grund- und Oberschule in Oranienbaum
	1969 - 1973	Erweiterte Oberschule Gräfenhainichen, Abitur
Studium	1973 - 1977	Studium der Betriebswirtschaft mit der Spezialisierung Außenwirtschaft an der Hochschule für Ökonomie, Berlin, Diplom-Wirtschaftler
berufliche Tätigkeit	1977 – 1982	Dozent an der Sektion Aussenwirtschaft der Hochschule für Ökonomie, Berlin, Spezialisierung: Auslandsmarketing und internationales Projektmanagement
	1981	Promotion zum Dr. oec.
	1982 - 1986	Direktor im Ministerium für Außenhandel im Bereich Anlagenexport
	1986 – 1990	Stellv. Bereichsleiter am Institut für Unternehmensführung Berlin
	1987	Habilitation zum Dr. habil. zum internationalen Marketing und Projektmanagement von Industrieanlagen
	1991 - 1993	Leiter des Geschäftsbereiches Unternehmensberatung und internationales Projektmanagement bei der ABU Consult GmbH, Berlin

- 1993 - 1998 Projektmanager bei der GETAS CONSULT GmbH,  
Tochterunternehmen der internationalen Markt-  
forschungsgesellschaft IPSOS SA Paris
- seit 1999 Inhaber der POLY INTERNATIONAL Dr. Barthel  
Außenwirtschaftsberatung

---

### Kompetenzen

- Internationalisierungs- und Markteintrittsstrategien für den Mittelstand auf Auslandsmärkten
  - Informationsbeschaffung für das Auslandsgeschäft
  - Vertriebsnetze im Ausland und Arbeit mit Handelsvertretern
  - Sourcing im Ausland - Importpraxis
  - Anbahnung und Abwicklung von Auslandsgeschäften
    - ❑ Angebotserarbeitung, Vertragsgestaltung und Streitbeilegung im Auslandsgeschäft
    - ❑ Internationale Preispolitik
    - ❑ Internationale Liefer- und Zahlungsbedingungen, Außenhandelsfinanzierung
    - ❑ Versand und Logistik im Auslandsgeschäft
  - Genehmigungs- und Zollpraxis in der EU und in Drittländern
  - Vorbereitung der Zertifizierung Zugelassener Wirtschaftsbeteiligter (AEO)
  - Umsatzsteuer im innergemeinschaftlichen Warenverkehr und bei Drittlandgeschäften
  - Internationales Projektmanagement
  - Interkulturelle Kompetenz für das Auslandsgeschäft und Kommunikation mit ausländischen Geschäftspartnern
  - Geschäftspraxis China und interkultureller Umgang mit chinesischen Geschäftspartnern
-

---

Referenzen:

- ✓ Trainer- und Dozententätigkeit „Das Auslandsgeschäft“ bei der RKW Sachsen GmbH
  - ✓ Trainer- und Dozententätigkeit zum internationalen Marketing und zum Projektmanagement bei den IHK Magdeburg, Bremen, Hannover, Ludwigshafen
  - ✓ Projektleiter beim Managementfortbildungsprogramm des BMWi für Vietnam im Auftrag der InWEnt gGmbH
  - ✓ Durchführung von In-House Workshops - u.a. von Ardenne Anlagentechnik Dresden, BOMBARDIER Transportation Görlitz, Dräger Safety, Lübeck, Stanztechnik Jessen, SUSS MicroTec Testsystems, Sacka, Deutsche Werkstätten Hellerau, Dresden, Entegris GmbH, Dresden, Human GmbH Magdeburg, Vestas GmbH, Magdeburg, Doppstadt GmbH, Calbe, Steelconcept GmbH, Chemnitz, Novelis GmbH, Göttingen, Cyberport GmbH Dresden, Ambros Schmelzer & Sohn GmbH & Co KG, Waldershof
  - ✓ gelisteter Berater bei der RKW Sachsen GmbH für Beratung und Coaching zum Auslandsgeschäft
  - ✓ Realisierung von Coaching- und Beratungsprojekten für deutsche Unternehmen für die Zielmärkte China, Kanada, Vietnam, Indien, Kasachstan, Russland, Brasilien, Argentinien, Vereinigte Arabische Emirate, u.a. in den Sparten Umwelttechnik und Umweltmonitoring, industrielle Prüf- und Messtechnik, Papierindustrie, Baumaterialienindustrie, Lebensmitteltechnik, Werkstoff-bearbeitung, erneuerbare Energien, Gießereitechnik, Luftfahrttechnik, Erzaufbereitung, Strassen- und Eisenbahnbau, Medizintechnik
-